

# Microsoft Dynamics 365 for Sales

## Convierte las relaciones en ingresos

Vende más y más rápido con Dynamics 365 for Sales. Aporta inteligencia digital a cada negocio para que puedas predecir las necesidades de los clientes y satisfacerlas con atención personalizada que genere relaciones e ingresos.

### Aumenta la rentabilidad de tu empresa

- Utiliza la inteligencia digital integrada y los procesos comerciales automatizados para incrementar tus ingresos mientras controlas los costos de adquisición.
- Gana ventas nuevas y reiteradas con un proceso de ventas personalizado.
- Incorpora nuevas personas rápidamente para que comiencen a vender de inmediato.
- Mide el pasado e identifica las señales principales para el futuro.

### Concéntrate en vender más y mejor

- Maximiza el rendimiento de los miembros de tu equipo de ventas al reducir las distracciones y ayudarlos a mantenerse centrados en las prioridades.
- Identifica clientes potenciales y a los clientes que tienen el mejor potencial.
- Toma decisiones estratégicas racionales basadas en inteligencia digital.
- Cuando y donde sea necesario, ofrece cursos sobre ventas.

## Inteligencia de ventas para ganar más

- Cierra negocios más rápido al trabajar de manera eficiente, colaborar y aplicar la información contextual del software de administración de ventas.
- Configura tu equipo de ventas para colaborar en negocios estratégicos.
- Personaliza cada interacción para el recorrido del comprador.
- Asegúrate de que el equipo de ventas pueda trabajar en cualquier momento y lugar.

## Obtén conocimientos adicionales controlados por IA para hacer crecer las ventas

Pon conocimientos adicionales en manos de tus vendedores sobre el terreno y tus representantes de ventas con Dynamics 365 AI for Sales. Mejora las interacciones y la toma de decisiones con conocimientos pregenerados e integrados rápidos de implementar y con los que es fácil actuar.

Revela los mejores clientes y clientes potenciales a los vendedores para que se centren en ellos, así como las acciones más relevantes y de mayor impacto para hacer avanzar las relaciones. Capacita a tus administradores para que mejoren el rendimiento de ventas y proporcionen un asesoramiento proactivo.

