

Microsoft Dynamics SL

Caso de Éxito

Alumnos de La Salle aprenden sobre modelos de negocios a través de Dynamics SL

La Universidad La Salle, institución que imparte enseñanza Media Superior y Superior en nuestro país, tenía la necesidad de contar con una herramienta tecnológica que le permitiera ofrecer a sus alumnos de la especialidad en Logística y Negocios Electrónicos un curso en el que aplicarían la teoría a través de un modelo práctico.

Microsoft donó a La Salle, Solomon 6.9 durante un año para que pudiera ser empleado en la materia de Taller de Aplicaciones Informáticas como el ERP sobre el que desarrollaron un modelo de negocios. A través de una comercializadora de artículos deportivos, los alumnos practicaron el ciclo de ingresos y egresos.

Cliente: Universidad la Salle
<http://www.lasalle.mx/>

País: México

Sector: Educación

Partner: GCG

PERFIL DEL CLIENTE

Institución que imparte enseñanza Media Superior y Superior en nuestro país, esta presente en 82 países al rededor del mundo y atiende a más de 1,000,000 de alumnos en diferentes niveles educativos.

RETO:

Contar con una herramienta tecnológica que le permitiera ofrecer a sus alumnos de la especialidad en Logística y Negocios Electrónicos, un curso en el que apliquen por medio de un ERP, la teoría de negocios a un modelo práctico y actual en el mercado mexicano.

Los alumnos quedaron satisfechos al poder utilizar una herramienta que les permite practicar en un ambiente real. La Salle al brindar esta infraestructura promueve que los profesionistas estén mejor preparados para enfrentar los retos a los que se enfrenten cuando se gradúen.

SOLUCIÓN

ERP Microsoft Dynamics SL

- Contabilidad / Frx Desktop
- Cuentas por Cobrar y Pagar
- Administración de Efectivo
- Múltiples Monedas
- Compras, Ventas
- Costos de Importación
- Inventarios
- Proyectos
- Solomon Desktop 100

Situación

La Universidad La Salle a través de la Escuela de Ciencias Administrativas imparte la especialidad en Logística y Negocios Electrónicos que consta de 16 materias impartidas en cuatro cuatrimestres, en donde es requisito primordial para los alumnos cursar el Taller de Aplicaciones Informáticas, de ahí que se requería que los alumnos contaran con una herramienta en la que pudieran aplicar la teoría y que les permita acercarse a la realidad, experimentando un instrumento tecnológico que efectivamente utilizan las empresas.

La Salle cuenta con docentes experimentados y capacitados para impartir cada materia; sin embargo, para cubrir la necesidad de encontrar la herramienta más adecuada que se ajustara a los requerimientos educativos de la especialidad en Logística y Negocios, buscaron el apoyo de un experto en soluciones de negocio.

Microsoft y GCG, socio certificado de Microsoft tuvieron un acercamiento con la universidad para donarles una solución tecnológica de negocio que les ayudara a complementar la parte práctica de su especialidad, por lo que los consultores trabajaron en conjunto con el personal docente.

“Microsoft y GCG fueron los expertos que nosotros buscábamos para complementar la parte práctica de nuestra especialidad. Su compromiso al asesorarnos y donarnos Solomon ahora Dynamics SL fue esencial para demostrar un compromiso con la educación. Nos encantaría que esta relación se extienda”.

Ing. José Barrera, Coordinador Académico, Especialidad en Logística y Negocios electrónicos, La Salle

Solución

GCG implementó Microsoft Dynamics SL antes Solomon para que fuera el ERP con el que se impartiera el Taller de Aplicaciones Informáticas. Actualmente la especialidad en Logística y Negocios cuenta con 25 alumnos que han utilizado; ellos corresponden a la 1ª y 2ª generación.

La donación del software incluyó los siguientes módulos: Ventas, Compras, Inventarios, Cuentas por cobrar, Cuentas por pagar, Contabilidad y Administración de efectivo. En principio GCG ofreció capacitación a 14 profesores durante 250 hrs. para explicarles el funcionamiento de la herramienta desde el punto de vista de los procesos.

Posteriormente la capacitación se amplió a 18 profesores de nivel licenciatura para que conocieran la herramienta.

Para aprovechar la herramienta los profesores con ayuda de GCG crearon el modelo de negocios, de una comercializadora que vende artículos deportivos, cuentan con tres proveedores y ofrecen 9 productos con diversas variantes como tallas y colores para dar un total de 361 artículos, al día de hoy cuentan con 125 clientes.

Microsoft Dynamics SL fue instalado en 42 hrs., 13 clases, 3 hrs por semana, pero dada la funcionalidad que ha ofrecido a los alumnos se pretende extender a otro curso el uso de este ERP de Microsoft.

La Salle busca seguir fortaleciendo este prototipo para que sus alumnos dimensionen la teoría con práctica que se asemeje a la realidad.

Beneficios

Gracias a Dynamics SL, la universidad La Salle obtuvo varios beneficios tanto para sus alumnos como para la institución.

ENSEÑANZA INTEGRAL

Dynamics SL es una herramienta que permite mostrarle a los alumnos que todas las materias tienen un por qué y una razón de ser dentro de las empresas. La herramienta es tan transparente que les muestra cómo las disciplinas se interrelacionan de la misma forma que lo hacen los departamentos de una compañía.

MEJORA EN EL SERVICIO EDUCATIVO

La Salle ofrece una mejor preparación a sus alumnos de especialidad por que a través de herramientas como Solomon ofrece una educación completa y con infraestructura de vanguardia que les permite alcanzar un nivel competitivo como profesionistas.

POSICIONAMIENTO DEL PRODUCTO

Los alumnos identifican desde este momento a Solomon como un producto innovador y muy útil para la administración de las empresas, por lo que en un futuro se puede convertir en su herramienta de trabajo. Han podido comprobar algunas ventajas del producto como su fácil implementación, la agilidad de los reportes que genera, su integración con otras aplicaciones como Excel, su bajo costo en el mercado.

Para más información

Comuníquese al: +52 (55) 5279-2030 O visite:
www.gcg.com.mx / info@gcg.com.mx

Este caso de éxito es publicado exclusivamente con fines de información general. MICROSOFT NO OFRECE GARANTÍAS, EXPLÍCITAS O IMPLÍCITAS EN ESTE DOCUMENTO.